



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

## Менеджер по продажам

### Обо мне

- активная;
- целеустремленная;
- стрессоустойчивая;
- амбициозная;
- коммуникабельная;
- жизнерадостная;
- могу найти подход к любому человеку.
- навыки продаж и ведения переговоров;
- доведение холодного звонка до сделки;
- развитие клиентской базы;
- отличное знание и умение представить продукт;
- владение навыками активных продаж;
- опыт проведения презентаций;
- умение работать с возражениями;
- знание психологии продаж;
- наставничество и обучение новых сотрудников;
- ориентация на результат.

### Опыт работы

**Менеджер по продажам** · ESTER · Кишинев  
Октябрь 2024 - Январь 2025 · 4 месяца

- Подбор ароматов в соответствии с целями бизнеса и предпочтениями клиента.
- Выявление потребностей и ожиданий клиента.
- Рекомендации по размещению ароматических устройств/
- Контроль работы ароматических диффузоров, дозаторов и других устройств.
- Поддержание и обновление ароматов.
- Разработка маркетинговых стратегий для привлечения клиентов.
- Проведение презентаций и дегустаций ароматов.

Навыки: Профессиональная ароматизация

- 👤 31 год
- ♀ Женский
- 📍 Кишинев
- 💰 20 000 MDL

### ТОП Навыки

- **менеджер продаж по телефону** · 5 месяцев
- **Продажа металла** · 5 месяцев
- **Профессиональная ароматизация** · 4 месяца

### Пожелания

- Полный день
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо
- На территории работодателя

### Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Средний
- **Украинский** · Свободно владею

### Водительское удостоверение

Категория: B  
C личным авто

**Менеджер по продажам металлопроката ·**  
**ВРМ Cement and Steel · Кишинев**

*Май 2024 - Сентябрь 2024 · 5 месяцев*

Компания ВРМ является крупным поставщиком металлопроката в Молдове.

Обязанности:

- обработка входящих звонков;
- ведение клиентской базы;
- поиск и привлечение клиентов;
- оптовые и розничные продажи черного металла;
- контроль сделок до завершения отгрузки.

Навыки: Продажа металла, менеджер продаж по телефону

**Агент по недвижимости · STAGE DEVELOPMENT ·**  
**Одесса**

*Сентябрь 2023 - Декабрь 2023 · 3 месяца*

- Поиск и подбор объектов по запросам клиентов.
- Консультирование клиентов по вопросам недвижимости, рынка и сделок.
- Организация и проведение показов объектов недвижимости.
- Переговоры с клиентами и согласование условий сделки.
- Маркетинговое продвижение объектов (реклама, публикации, фотосъемка).
- Сопровождение сделок от первого контакта до завершения.
- Мониторинг рынка недвижимости и конкурентной среды.
- Выстраивание долгосрочных отношений с клиентами и партнерами.

**Менеджер по продажам · ALMA OIL · Одесса**

*Июнь 2019 - Август 2023 · 4 года 3 месяца*

Топливная компания.

- активный поиск и привлечение клиентов;
- проведение переговоров с ключевыми клиентами;
- корпоративные продажи дизельного топлива со своих АЗС по пин-кодам;
- оптовые продажи диз.топлива с доставкой;
- мониторинг конкурентных цен в сетях АЗС;
- контроль дебиторской задолженности;
- ежедневные холодные и тёплые звонки;
- оформление первичной бухгалтерской документации;
- работа в 1С и CRM;
- выполнение плана по продажам товара;
- заключение договоров и проведение сделок;
- составление отчетных документов;
- постпродажное обслуживание клиентов;
- наставничество и обучение новичков.

## **HR менеджер · Supramarine · Одесса**

*Март 2018 - Май 2019 · 1 год 3 месяца*

- проведение интервью и оценка кандидатов;
- создание кадрового резерва;
- организация стажировок и адаптация новых сотрудников;
- мониторинг и анализ рынка труда;
- создание системы мотивации;
- устранение эмоциональных проблем внутри коллектива;
- контроль за уровнем знаний работников;
- организация обучения сотрудников;
- оценка эффективности обучения;
- проведение кадровых перестановок.

## **Рекрутёр · Synergy Group · Одесса**

*Январь 2017 - Февраль 2018 · 1 год 2 месяца*

- изучение рынка труда и анализ требований;
- составление и размещение описания вакансий на сайтах;
- первичное собеседование по телефону;
- активный поиск кандидатов на вакантные должности;
- привлечение кандидатов и сбор резюме;
- проведение интервью и оценка кандидатов;
- контроль над процессом найма и сотрудничество с отделами;
- подбор персонала для конкретного ресторана;
- формирование групп стажеров для прохождения обучения в компании.

## **Помощник руководителя · ООО "МОРСКОЙ СЕРВИС УКРАИНИ" · Одесса**

*Август 2015 - Декабрь 2016 · 1 год 4 месяца*

- административно-хозяйственная поддержка офиса;
- выполнение поручений руководителя;
- встреча и приём посетителей;
- организация ремонтных работ;
- бронирование жд/авиа билетов;
- оформление виз;
- изучение продаж на площадке AMAZON.
- ведение офисных расходов, документооборота оплат.

## **Желаемая отрасль**

- Менеджмент

## **Образование: Высшее**

**Одесский Национальный Экономический Университет**

*Год окончания: 2015*

Факультет: Экономика и управление предприятием

Специальность: Экономика и управление предприятием