



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

- 👤 22 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău

## TOP Competențe

- **Orientare catre Client** · 1 an
- **Lucrul în Echipă** · 1 an
- **Persoană Motivată de Succes** · 12 luni
- **Abilități de Comunicare** · 11 luni
- **Menținerea relațiilor cu clienții** · 11 luni
- **Abilități de Coordonare** · 11 luni

## Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Flexibil
- Fără program
- În ture
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

## Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Franceză** · Mediu
- **Engleză** · Elementar

## Competențe

- Motivația de Sine

# Manager

## Despre mine

Orientat către rezultate pozitive și modelarea viitorului personal!

## Experiența profesională

### **Agent imobiliar** · Cartier Imobil · Chișinău

*Noiembrie 2023 - Prezent · 1 an 3 luni*

- participarea la dezvoltarea companiei
- acumularea bazei de clienți
- mărirea potențialului profesional
- formarea și implementarea noilor idei și strategii

Competențe: Lucrul în Echipă, Menținerea relațiilor cu clienții, Abilități de Coordonare, Abilități de Comunicare, Orientare catre Client

### **Agent imobiliar** · Grand City · Chișinău

*Martie 2023 - Noiembrie 2023 · 9 luni*

- participarea la activitățile organizației
- participarea la luarea deciziilor importante
- instruirea și training-uri a noilor angajați
- coordonator a proceselor de muncă
- implementarea noilor idei de dezvoltare

Competențe: Lucrul în Echipă, Gestionarea Ofertelor, Persoană Motivată de Succes, Activități de Formare

### **Agent imobiliar** · Proimobil.md · Chișinău

*August 2022 - Martie 2023 · 7 luni*

- menținerea corespondenței cu clienții
- consultare juridică
- gestionarea resurselor necesare pentru obținerea scopurilor stabilite
- obținerea rezultatelor

Competențe: Orientare catre Client, Obiective de Vânzări Bazate pe Profit, Creșterea Veniturilor, Strategii de Investiții

### **Account Manager** · DialectPro · Chișinău

- Lucrul în Echipă
- Atitudine Pozitivă
- Creativitate
- Rezolvarea Creativă a Problemelor
- Productivitate
- Abilități de Coordonare
- Responsabilitate Profesională
- Persoană Motivată de Succes

*Mai 2022 - August 2022 · 4 luni*

Menținerea relației cu clienții, suport, consultație, etc.

Competențe: Persoană Motivată de Succes, Orientare catre Client

## **Domeniile dorite**

- Management
- Achiziții / Aprovizionare
- Bancar / Financiar / Economic

## **Studii: Superioare**

**Universitatea de Stat din Moldova**

*Absolvit în: 2023*

Facultatea: Științe economice

Specialitatea: Business și administrare

## **Cursuri, training-uri**

**Basic Information Security Policy**

*Absolvit în 2021*

Organizator: CRDF GLOBAL